



<https://www.kenbun.de/job/digital-sales-manager-w-m-d-karlsruhe-muenchen/>

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) – Aufbau Digital Sales Karlsruhe / München und Umgebung, ggfs. Remote

Beschreibung

Du möchtest unseren digitalen Vertrieb aktiv gestalten und weiterentwickeln?

Dann werde Teil unseres Teams bei der KENBUN IT AG – einem innovativen Unternehmen, das KI-Technologien für Sprachverarbeitung, NLP und smarte Sprachassistenten entwickelt.

Unser erfahrener Senior-Vertriebsleiter betreut mit seinem starken Netzwerk unsere Schlüsselkunden auf Entscheidungsebene.

Zur Verstärkung suchen wir eine engagierte Persönlichkeit, die in enger Zusammenarbeit mit Vertrieb und Marketing den digitalen Vertrieb auf- und ausbaut.

Möchtest Du die Zukunft der KI aktiv mitgestalten? Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung!

Weitere Informationen zur KENBUN IT AG und dem Bewerbungsprozess findest Du auf unserer Karriere Seite (www.kenbun.de/karriere/)

Arbeitgeber
KENBUN IT AG

Arbeitspensum
Vollzeit

Dauer der Anstellung
unbefristet

Arbeitsort
Haid-und-Neu-Str. 7, 76131,
Karlsruhe, Deutschland

Arbeitszeiten
flexible Arbeitszeiten

Veröffentlichungsdatum
6. November 2025

Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

- Aufbau und aktive Weiterentwicklung **digitaler Vertriebsstrukturen** und **-prozesse**
- Operative Mitarbeit im Digital Marketing (z. B. Content, Kampagnen, Lead-Generierung) in enger Zusammenarbeit mit der Marketingleitung
- Eigenständige Akquise neuer Leads und Geschäftskontakte im B2B-Bereich
- Gewinnung neuer Kunden für unser Produkt **KENSA**, unseres sprachgesteuerten Assistenten zur Formularerfassung
- Gewinnung neuer Kunden für komplexe Softwareprodukte im Bereich Künstliche Intelligenz, Voice-Technologie, NLP und smarte Sprachassistenten
- Unterstützung bei der Neukunden-Gewinnung für das Beratungsgeschäft
- Selbstständige Erstellung und Umsetzung von Vertriebsmaßnahmen
- Unterstützung bei der Pflege unseres Partnernetzwerks
- Organisation und Teilnahme an Messen, Webinaren und Fachveranstaltungen
- Unterstützung des Senior-Vertriebsleiters bei Präsentationen und Vertragsverhandlungen

Qualifikationen / Anforderungen

- Erste Berufserfahrung im Vertrieb mit **Schwerpunkt Digital Sales und B2B-Leadgenerierung**
- Nachweisbare Erfahrung im Aufbau oder in der Optimierung digitaler Vertriebsprozesse
- Kenntnisse im Bereich Künstliche Intelligenz und Sprachtechnologie von Vorteil
- Abgeschlossenes Studium einer geeigneten Fachrichtung oder

vergleichbare Ausbildung

- Sicherer Umgang mit CRM-Systemen, digitalen Tools und Social-Media-Plattformen (z. B. LinkedIn, HubSpot, Pipedrive)
- Kommunikationsstärke, Eigeninitiative und Begeisterung für den direkten Kundenkontakt
- Selbstständige, strukturierte und methodische Arbeitsweise
- Hunter-Mentalität und hohe Lernbereitschaft
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Reisebereitschaft innerhalb Deutschlands

In unserem kollegial geführten Unternehmen beteiligen wir unser Team an Entscheidungsprozessen. Wir leben eine wertschätzende Feedback-Kultur und erwarten und fördern Eigeninitiative sowie Verantwortungsbereitschaft zur Erreichung nachhaltiger Unternehmenstätigkeit.

Leistungen der Anstellung

- Möglichkeit, den digitalen Vertrieb **eigenverantwortlich aufzubauen und zu gestalten**
- Enges Mentoring durch einen erfahrenen Senior-Vertriebsleiter
- Perspektive, mittelfristig Führungsverantwortung im Vertrieb zu übernehmen
- Anspruchsvolle Aufgaben und viel Raum für Kreativität
- Moderne Arbeitsausstattung und hybrides Arbeitsmodell (ggf. Remote möglich)
- Flexible Arbeitszeiten und offene Unternehmenskultur
- Individuelle Förderung und Entwicklungsmöglichkeiten
- Beteiligung am Erfolg eines dynamisch wachsenden Unternehmens
- 31 Tage Urlaub

Bewirb Dich jetzt mit deutschen Bewerbungsunterlagen:

- Anschreiben
- Lebenslauf
- Zeugnissen
- gewünschtem Eintrittsdatum
- Deiner Gehaltsvorstellung

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung!

Stellenanzeige 2511KDSA

Informationen zum Datenschutz im Bewerbungsverfahren findest Du unter:

www.kenbun.de/datenschutzerklaerung/

Kontakte

KENBUN IT AG
Haid-und-Neu-Str. 7
76131 Karlsruhe
Office: +49 721 781 503 02
E-Mail: karriere@kenbun.de