



Wir sind ein junges Unternehmen, das als Team mit einer Vision der Zukunft aufgebrochen ist, um an den Weichenstellungen und Entwicklungen in den nächsten Jahren teilzunehmen.
Wir wollen die zukünftige digital-intelligente Welt mitgestalten und unseren Fußabdruck hinterlassen.

Die KENBUN IT AG entwickelt innovative KI-Produkte wie das intelligente, natürlich-sprachliche Assistenzsystem KIDOU und die Big-Data Plattform KIDAN.
Außerdem unterstützen wir Unternehmen bei der Umsetzung von Projekten mit Bezug zu künstlicher Intelligenz (KI), Machine-Learning und Big Data. Als führende Experten sind wir u.a. im Bereich Fraud Detection im Banken- und Versicherungssektor tätig.

Bei KENBUN arbeiten wir nicht nur in Projekten agil. Agile ist in unserer DNA verankert. Eigeninitiative und Verantwortungsbereitschaft leben wir. Gegenseitig partizipieren wir am Wissen und Können aller und erreichen eine nachhaltige Unternehmenstätigkeit.

Willst auch Du Teil des Projektes Zukunft werden? Dann bewirb Dich jetzt!

Zur Unterstützung unseres Teams suchen wir eine(n):

SALES MANAGER (W/M/D)

ID:007KSM

Deine Aufgaben:

- Aufbau unserer B2B Vertriebspower mit
 - Schwerpunkt Neukundengewinnung für komplexe Software-Produkte in den Bereichen KI, Big Data und smarte Sprachassistenten
 - Gewinnung von Kunden für das Beratungsgeschäft
- Akquise neuer Leads, eigenständige Ansprache und Leitung von Gesprächsterminen
- Führen der Vertragsverhandlungen und Abschluss des Geschäfts
- Selbstständige Erstellung und Durchführung von Vertriebsmaßnahmen
- Erarbeiten von Cross- und Upselling-Potenzialen
- Aufbau eines Partnergeschäfts
- Organisation von und Teilnahme an Messen und Veranstaltungen

Du bringst mit:

- Die Mentalität als Hunter
- Abgeschlossenes Studium einer geeigneten Fachrichtung oder eine vergleichbare Ausbildung
- Mindestens 2 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb anspruchsvoller Softwareprodukte
- Möglichst Kenntnisse im Bereich künstliche Intelligenz / Big-Data / Sprachtechnologie
- Ein sicherer Umgang mit Kunden
- Selbständiges, zielorientiertes und methodisches Vorgehen
- Hohes Maß an Eigeninitiative
- Kommunikations- und Teamfähigkeit
- Reisebereitschaft sowie sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

Wir orientieren uns an Aufgaben und Mitarbeitern. In unserem kollegial geführten Unternehmen beteiligen wir Mitarbeiter an Entscheidungsprozessen. Gegenseitig partizipieren wir am Wissen und Können unserer Kollegen. Wir erwarten und fördern Eigeninitiative und Verantwortungsbereitschaft zur Erreichung nachhaltiger Unternehmenstätigkeit.

Unter anderem bieten wir Dir:

- Übernahme von Verantwortung und viel Raum für Kreativität in einem vielseitigen Aufgabengebiet
- Anspruchsvolle konzeptionelle Themen
- Unterstützung bei der Entfaltung Deines Potenzials durch individuelle Förderung
- Kompetente, individuelle Betreuung während der Einarbeitungsphase für einen einfachen Start in den neuen Job
- Exzellente Arbeitsatmosphäre in einem hochmotivierten Team mit Top Arbeits- und Büroausstattung
- Job Ticket, Kilometerpauschale für Pendler, Dienstfahrräder, Dienstwagen
- Flexible Arbeitszeiten und Homeoffice Regelung
- Vereinbarkeit von Familie und Beruf, z.B. Kinderbetreuung
- Unterstützung beim Umzug, z.B. Wohnungssuche, Übernahme der Transportkosten
- Partizipieren am Unternehmenserfolg eines dynamisch wachsenden Startups
- Work-Life-Balance, Gesundheits- und Fitnessförderung
- Vermögenswirksame Leistungen, betriebliche Altersvorsorge
- Täglich frische Obstkörbe und kostenlose Getränke im Office
- Viel Freiraum und Möglichkeiten beim Aufbau des Unternehmens
- Und im Übrigen... 31 Tage Urlaub

BEWIRB DICH JETZT

Mit Anschreiben und Lebenslauf als PDF sowie
Gehaltsvorstellung und gewünschtem Eintrittsdatum unter:

karriere@kenbun.de